

**Emmanuel Yelkié BONDO**

✉ eydebondo@gmail.com

🏠 09/11/1997

☎ +235 68740446/66540803

📍 N'Djamena, Tchad



**MBA (Administration des affaires/d'entreprises)/Marketing/Commercial**

## FORMATIONS

2021 **MBA : Administration des Affaires**  
Université de Dschang/Cameroun

2017 **Licence – Sciences Juridiques et politiques.**  
Université de Yaoundé 2 (Soa)

2014 **Baccalauréat G1 (Technique)**  
Lycée d'enseignement technique et commercial de Ndjamena/Tchad

## MON PROFIL

Profil atypique oscillant entre le Droit, l'administration, la gestion et le commerce. Polyvalent où j'ai su concilier Droit (science politique), Management d'entreprise et Commerce, à l'aise en négociation commerciale je cumule actuellement 2 ans d'expériences dans le domaine de négociation, commercial et d'activation Marketing.

## COMPETENCES

**Gestion Commercial et Marketing** (Proposition, Suivi et évaluation) ★★★★★

**Négociation** Commercial (B2B, B2C etc...) ★★★★★

**Gestion d'équipe :** Ressources Humaines et recrutements ★★★★★

**Etude** et analyse de marché, Proposition d'action de correction du Marché ★★★★★

## LANGUES (écrit et oral) INFORMATIQUE

✓ Français ★★★★★

✓ Anglais ★★★★★

✓ Suite Office ★★★★★

✓ Sphinx ★★★★★

✓ Photoshop et Canva ★★★★★

✓ SSPS ★★★★★

## EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

### Assistant Chef de ventes Nationale

Société de Boissons Du Tchad

- Gestion du portefeuille client grossiste
- Elaboration de la stratégie commerciale
- Elaboration de la stratégie Marketing de l'entreprise
- Mars 2023-Présent (N'Djamena, Tchad) - Rédaction des procédures et définition des points de contrôles sur les visites des vendeurs ;
- Collecte, analyse des données du marché et définition des plans d'action corrective;
- Pilotage des plans de continuité d'activité des agences ;
- Relever et analyse tu marché avec L'outils ITMO (InTradeMarketing Opportunity)
- Mise en œuvre, évaluation et proposition d'action corrective des actions Marketing (Communication, Promotion, etc...);

### Assistant Administratif

Société de Boisson Du Tchad

- Suivi des activités administratives quotidiennes
- Proposition des plans d'action de Communication et Marketing;
- Mai 2022 – Mar 2023 (N'Djamena, Tchad) - Elaboration de la stratégie Marketing et suivie des objectifs commerciaux ;
- Rédaction des correspondances et Suivi des courriers encours;
- Relation extérieur de l'entreprise ;
- Suivi des dossiers administratif de l'entreprise et du personnel

### Agent Marketing

Société de Fabrication des Vins du Cameroun

- Assister le chef de département Marketing dans le déploiement des actions marketing
- Aout 2021 – Mai 2022 (Yaoundé, CMR) - Formation de vendeurs/vendeuse supplétifs (Promotrices et promoteurs des produits).
- Supervisé les actions sur le terrain ;
- Suivi et évaluation à travers la rédaction au quotidien des rapports d'activités
- Proposition des actions

### Référence:

Elvis Tabo: 00235 66 09 59 49/

[daddyelvis2002@gmail.com](mailto:daddyelvis2002@gmail.com) Fondateur VISTACOM

Thomas Poirier : Directeur délégué Sobois-Tchad  
poirier.thoma@sobois-t.com

Herman Coulibaly : Directeur Marketing

SOFAVINC/Cameroun(manncoulibaly@gmail.com)/+225080 40572