



DJEGOLMEM FRANCIS

MARKETER

Un professionnel de formation, de nature enthousiaste et relationnelle, ma vision est de mettre mes connaissances, compétences et savoir-faire au profit de l'entreprise afin d'atteindre si possible dépasser les objectifs fixés en termes de performances et de réalisations.

CONTACT

+235 63 81 29 29

+235 93 79 09 56



djegolfrancis@gmail.com



Abena/7e arrond/N'djamena

EDUCATION

2018 - 2019

ECOLE NORMALE SUPÉRIEURE
D'ENSEIGNEMENT TECHNIQUE DE
SARH

- Licence en Technique de Marketing

2014 - 2015

LYCEE TECHNIQUE COMMERCIAL
DE MOUNDOU

- Baccaloréat serie G3

CENTRE D'INTERET

- Lecture
- voyage
- Esprit d'équipe
- Navigation sur Internet
- Auto-formation

INFORMATIQUE

- Office Suite: Word, Excel, Publisher, PowerPoint
- logiciel

Access; Canva ; SAGE SAARI

COMPÉTENCES

- le marketing analytique, stratégique et opérationnel;
- Techniques de vente; communication et la négociation commerciale;
- Statistiques descriptives; Mathématiques financières.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Février 2023 à nos jours Agent Commercial chez CANAL+

- Responsable et gérant de la boutique principale ;
- vente de décodeurs, kits Canal+ et inscription de nouveaux abonnés ;
- Traitement des objections de tout les abonnés canal+.
- Renouvellement des abonnements et émission des factures correspondantes via le logiciel Sygalin ;
- Prospection commerciale : appels de relances journalier, participations à des caravanes, boosters, et défis ;
- Présentation régulière de rapports de performances (quotidiens, hebdomadaires, mensuels) sur PowerPoint.
- Gestion des versements et enregistrement des documents comptables.

Du 15 avril au 15 juin 2022: agent commercial au centre Trinité N'djamena

- Effectuer la prospection commerciale ;
- Participer à des formations en informatique : pack office et Sage SAARI ;
- Suivre une formation en entrepreneuriat.

De 2015 à 2022 : agent commercial chez Airtel

- Gérer la vente de crédits, cartes SIM, routeurs et divers produits et services d'Airtel ;
- Entre 2018 et 2022 : enregistrer les comptes Airtel Money, réinitialiser les comptes inactifs, promouvoir les offres et le booster.

Du 17 avril au 31 octobre 2021 Agent commercial chez FINADEV Sarh.

Réalisation d'une mission de déléguée des agents commerciaux avec les focus suivant:

promouvoir les produits et services de l'institution

- Prospecter de manière active : caravane promotionnelle, démarchage client, visites des marchés, des associations et des groupements locaux ;
- ouverture des comptes (courants et épargne) et gérer les recouvrements ;
- Participer à l'octroi de crédits.

QUALITES

- Collaboration en équipe
- Organisation
- Esprit d'équipe
- Capacité à travailler sous pression
- Équilibre émotionnel
- Résistance au stress
- Courage

LANGUAGES

- Français : parlé, lu, écrit, bien
- Anglais : lu, écrit, moyen
- Arabe local: parlé
- Ngambaye: langue maternelle

FORMATIONS ET ATELIERS

- Du 15 au 17 décembre 2022 : atelier d'échange sur l'(auto)emploi et les techniques de recherche d'emploi, organisé par Job Booster.
- Du 28 au 29 octobre 2022 : formation en web marketing organisée par Madame Valerie Minguebaye.
- Du 03 avril au 31 juin 2022 : formation en entrepreneuriat organisée par la Fondation Tony Elumelu.
- Du 17 au 28 février 2021 : formation en journalisme organisée à Sarh par le fondateur du journal Le Réveil.
- Du 13 mars au 29 avril 2019 : Formation en entrepreneuriat et au numérique organisée par la téléphonie mobile Tigo.

Je soussigné, certifie sur la base des informations ci-dessus qu'elles rendent fidèlement comptes de mes qualifications compétences et expériences

L'intéressé

A handwritten signature in black ink, consisting of a stylized, cursive script that appears to be 'Djoe' or similar, followed by a horizontal line and a small dot.